

AVIS DE RECRUTEMENT CDD

EXCELL'SUP recrute un(e) Responsable Commercial et Développement

Lieu d'affectation : Abidjan, avec déplacements selon les besoins

Dans le cadre du développement de ses activités, EXCELL'SUP recherche un(e) Responsable commercial et développement pour promouvoir ses formations, accroître les inscriptions et développer sa clientèle entreprises. Nous recherchons une personne ayant une bonne connaissance de l'enseignement supérieur, de la formation continue et des entreprises de l'hospitalité, notamment les hôtels, restaurants et établissements touristiques.

VOS PRINCIPALES MISSIONS

- Commercialiser les formations d'EXCELL'SUP : CQP, BTS, Licence/Bachelor, Master/MBA, certifications et séminaires.
- Prospector et accompagner les étudiants et leurs familles jusqu'à l'inscription.
- Développer un portefeuille d'entreprises clientes pour les formations continues et les programmes sur mesure.
- Identifier les besoins de formation des hôtels, restaurants et autres entreprises de l'hospitalité.
- Élaborer les propositions commerciales avec les équipes pédagogiques et négocier selon les conditions validées par la Direction générale.
- Animer le réseau de commerciaux et d'apporteurs d'affaires.
- Assurer le suivi des prospects, des contrats et des résultats commerciaux.

PROFIL RECHERCHÉ

- Bac +3 minimum en commerce, marketing, gestion, communication, tourisme, hôtellerie ou domaine connexe.
- Au moins (3) trois ans d'expérience commerciale pertinente, idéalement dans l'enseignement supérieur, la formation professionnelle ou les services aux entreprises.
- Bonne compréhension des offres de formation et des attentes des étudiants, des parents et des employeurs.
- Connaissance des métiers et des décideurs du secteur de l'hospitalité.
- Réseau professionnel actif et mobilisable dans les secteurs ciblés.
- Maîtrise d'Excel et des outils de suivi commercial.
- Excellentes capacités de communication, de négociation et de rédaction.

QUALITÉS ATTENDUES

Autonomie, rigueur, persévérance, sens de l'organisation, aisance relationnelle et capacité à travailler avec des objectifs mesurables. Une expérience démontrée dans la vente de formations aux entreprises hôtelières ou touristiques sera particulièrement appréciée.

DOSSIER DE CANDIDATURE

Les personnes intéressées sont invitées à transmettre :

- Un CV actualisé ;
- Une lettre de motivation présentant leur connaissance des secteurs ciblés et leurs principaux résultats commerciaux.

Adresse de candidature : info@excellsup.ci

Date limite : 30 octobre 2026

Objet du courriel : « Candidature - Responsable Commercial et Développement »

Rejoignez EXCELL'SUP et contribuez au développement de formations répondant aux ambitions des apprenants et aux besoins des entreprises.